

学生のスキルや経験が見える。最適な学生を探し出す。

成長支援型ダイレクトリクルーティング dodaキャンパス

契約企業数4000社、登録学生数20万人突破！
ベネッセの学生データベースと接続し国内最大規模のデータベースを構築！



■ダイレクトリクルーティングとは

採用ご担当者様が、データベースの中から採用したい求職者を探し、求職者に直接オファーメッセージを送る採用手法です。

中途採用では一般的な手法として定着していますが、近年“売り手”の傾向が続く新卒採用においても、優秀な人材に直接アプローチできる手法として注目されています。

■あなたの努力に、オファーが届く。 - dodaキャンパス -

「dodaキャンパス」を通じて、学生一人ひとりに低学年段階から企業や社会人とのつながりを提供し、「自己発見」と「成長機会」を創出していきます。

4年間の学びと経験を蓄積することで、それぞれに合ったオファーが届く世界の実現を目指しています。

dodaキャンパスの特徴（導入メリット）

エントリーが少ない・応募者の中に求める人物がない・採用ブランディングができていない等の悩みを解消します。

国内最大規模 学生データベースの質と量

2017年11月サービス開始後、学生登録数は早くも20万人突破！
ベネッセの高校生向けwebサービスと順次接続し、
国内最大規模の新卒ダイレクトリクルーティングサービスに急成長しています。

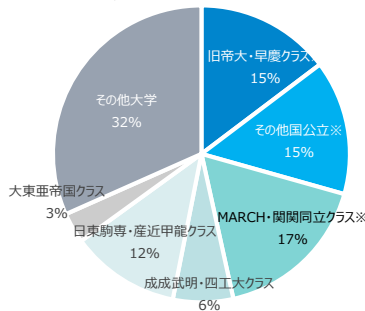
<オファー対象者>

21卒：約3.3万人 ※順次拡大中

20卒：約10.6万人 22卒：約7,100人 23卒：約3,300人

※2019年7月時点・21卒対象

オファー対象者属性（所属大学）



理系特定学部	登録状況
■理系全般	6,813名
*理工系ALL	4,424名
L機械工学	493名
L電気電子	568名
L土木建築	671名
*情報系ALL	666名
*生物系ALL	1,723名

オリジナルアセスメントや経験情報を蓄積 隠れた逸材を探せる検索軸

学生は、自己PRに加えて、これまでの経験やスキルを写真付きで入力しています。例えば、体育会系部活で表彰経験がある人材や、海外インターンシップ経験者等、独自の検索軸で対象者を探ることができます。その他、弊社のオリジナルアセスメント（GPS）の結果から、リーダーシップがある人材等を探することも可能です。

就活生だけでなく 低学年へのアプローチも可能

dodaキャンパスでは、就活生だけでなく低学年（1、2年生）への早期接触も可能！
キャリア形成を目的としたイベントやインターンシップのオファーも送信頂けます。
低学年層への認知拡大、採用ブランディングに是非ご活用ください。

*プランごとに可能な内容が異なります。
詳細は別頁にて記載

何名採用しても追加費用がかからない！ ベーシック定額プラン

就職情報サイトや人材紹介と比較して圧倒的に費用対効果が高いことも評価されています。
何名採用しても費用は対象学年ごとの定額制。3年次4月から卒業までの期間、定額でサービスの利用が可能です。
対象学年の学生が卒業するまで使えるから、追加費用がかかる心配もありません。

お問い合わせ・お申し込み

株式会社ベネッセi-キャリア 新卒事業本部 事業推進部

東京都新宿区西新宿2-1-1 新宿三井ビルディング32階

dodaキャンパス 法人

検索

TEL

03-6311-4058

担当：dodaキャンパスサポートセンター
受付時間 9：30～17：30（土日祝除く）

フリーワード検索や学びや経験・スキルからターゲットを探すことができます。

進研 花子 シンクハナコ / 編集 (学生のID: 48566-YC)

ベネッセ大学 教育学部 経営学科 マーケティング専攻 (経営学)

2019年3月卒業予定 22歳 女性

東京都在住 1995.07生月 / ベネッセ西沢卒業

プロフィール スキル 経験 適性検査 (GPS)

プロフィール 完成度 **95%** オファー 候補 **9/9**

キャリアノートの完成例を見る

プロフィール閲覧数 0

統計中登録数 0

既オファー数 0

活動状況 **観望中**

インターンシップ **参加を希望する**

最終ログイン 1日以内

自己PR

私の強みは、時間をかけずに人の懐に入り込めることです。元々、フットワークが軽く、様々な人とコミュニケーションをとる事を好む性格でもあります。現在携わっているテレビ局報道センターでのアルバイトの経験により、お互いの立場を超えて信頼関係を築き上げる術に、より磨きをかけています。

私は経営学を専攻しておりますが、大学生活での活動の中で、当事者としてマーケティングに深く関わった経験をいくつもすることができているので、将来はその経験を活かしてマーケティングやプロモーション、それらに関わるコンタクトマーケティングの仕事をしたと考えています。また、授業内でUX運用の経験もあるので、企画面だけでなく技術的な面でも培ったスキルの活用ができると考えております。

私は、経営学部の仲間と共に教育関連のベンチャー企業を起業して活動しています。その主要な活動として、高校生を対象としたデジタル教材の制作に携わっています。従来は、紙媒体で予習や復習等をしますが、これらをスマートフォンやパソコン上でも取り組めるようにすることで、高校生に新しい勉強スタイルを提案する事が目的です。紙教材ではやることが限られ、理解が進まない高校生でも、デジタルであれば彼らに響くというデータや、高校現場や学習塾の教員や講師の声を拾い集めたことが制作のきっかけとなりました。私はこの教材の一部である高校教員（指導者）向けの教材を作るチームのリーダーとして企画から開発、また教材全体のプロモーションや完成後のバージョンアップまで一貫して、システムエンジニアや営業担当者などのスタッフをまとめる役割を担いました。開発の過程では、様々な関係者の要望を聞く中で予想が膨らむという課題が発生しました。しかし、全国の高校や学習塾へトレーニングを繰り返し、教育現場が抱える課題を集め、その解決につながる機能を優先的に実現する

新しくオファーを送る

面談に呼び込むオファー

はじめまして、株式会社○○○○○の新卒採用担当の○○○と申します。

突然のご連絡にて失礼いたします。

貴殿のプロフィールを拝見し、○○○の経験や、そこで培った○○○のスキルを活かして、弊社でご活躍頂けるのではないかと、オファーさせて頂きました。

弊社は、○○○業界で○○○の事業を行っている創業○○○年目の会社で、特徴は、○○○や○○○です。そのため、○○○に興味がある方や、「○○○」という気持ちがある方は大歓迎です。

通常は○○○という流れになりますが、貴殿にしましては、まずは弊社の若手社員と○○○という形式でお会い頂ければと思いますが、いかがでしょうか。

ぜひ気軽なお気持ちでご参加頂き、今の就職活動の状況や学生時代の経験、将来のやりたい仕事に関して、ざっくばらんにお話を伺えればと思います。

オファーを承認頂けましたら、候補日をお送りさせていただきますので、ご確認頂ければと思います。※ご都合が合わない場合は、日程を再調整しますので、その旨ご返信ください。

定型文 ファイルを添付 6177/1000

使用するオファー枠 19年卒用 100/100

新しいオファーを送る

※学生がオファーを承認するまでは、氏名・連絡先情報（住所・電話番号・メールアドレス等）は非公開ですが、その他の情報は全て閲覧できます。

料金プラン

ベーシック定額プラン 内定承諾人数に関わらず定額60万円（税別）

対象年度の学生が3年次～4年次の期間中、定額オファーを送ることができるプランです。期間中にオファーを送った学生が内定承諾に至った場合、追加費用は発生しません。

後期定額プラン 内定承諾人数に関わらず定額36万円（税別）

4年次7月～4年次3月において、上記ベーシックプランと同様、期間中にオファーを送った学生が内定承諾に至った場合、追加費用は発生しません。

成長支援期
(1年次～2年次)本選考期
(3年次4月～4年次3月末)

後期 (4年次7月～4年次3月末)

低学年ユーザー向けオファー（無料）
各学年つながり上限数：400枠ベーシック定額プラン 定額60万円（税別）
つながり上限数：400枠低学年ユーザー向けオファー（無料）
各学年つながり上限数：400枠後期定額プラン 36万円（税別）
つながり上限数：400枠

お申し込み後の流れ

>> サービス導入

【お申し込み】

弊社HPまたはお電話にてお気軽にお申し込みください。
※お申込書の記入・提出をお願いします。

【アカウント発行】

お申し込み後3～4営業日で、本契約に関するお手続きを担当いただいたご担当者様（1名）宛てに、システムから自動配信されるメールをご確認ください。メールに記載されている貴社専用のURLをクリックすると、初期パスワードが発行されます。

>> 初期設定・オファー開始

【初期設定】

管理画面より初期設定を行います。企業情報、ご担当者様情報等の簡単なデータ入力で5分程度で設定できます。

【オファー】

学生を検索し、オファーメッセージをお送りください。

>> 内定承諾後の申請

【採用決定・申請】

dodaキャンパスを通じて接触した学生が内定承諾に至った場合、dodaキャンパス管理画面より申請をお願いします。

お問い合わせ・お申し込み

株式会社ベネッセi-キャリア 新卒事業本部 事業推進部

東京都新宿区西新宿2-1-1 新宿三井ビルディング32階

TEL

03-6311-4058

担当：dodaキャンパスサポートセンター
受付時間 9：30～17：30（土日祝除く）

dodaキャンパス 法人

検索